

Guadalupe Fernández

27/12/1985

guadalupefernandezferraris1985@gmail.com

Dorrego 1627,3° A. CP: 1414

11- 3173 1174



Reseña personal	Soy una persona dinámica, creativa, hábil para resolver problemas complejos y eficiente para el trabajo orientado a resultados. En mi experiencia laboral he desarrollado capital humano y social. Poseo excelente manejo de las relaciones interpersonales y habilidades de negociación.
Experiencia profesional	<p>Instituto Nacional de Tecnología Industrial, INTI. Directora Técnica de Ecosistemas y Cadenas de Valores de la Subgerencia Operativa de Planeamiento Estratégico de la Dirección de Planeamiento y Comercialización. Abril de 2021 a julio del 2024. (CABA)</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Diseño, seguimiento y control del Plan Estratégico 2020-2025 del Instituto.▪ Informes trimestrales y anuales de control de gestión de todas las áreas y gerencias del Instituto.▪ Búsqueda y asesoramiento de líneas de financiamiento externo para inversiones estratégicas a todas las Gerencias.▪ Promover armado y seguimiento de mesas estratégicas experimentales. (Mesa de Alimentos, Movilidad, Greentech, Industria 4.0, Salud y Biotecnología)▪ Promover becas co-financidas con Instituciones de Ciencia y Tecnología.▪ Coordinadora del Proyecto de Formación de Operario Metalúrgico en la Municipalidad de Florencio Varela junto al Ministerio de Empleo de la Nación. <p>Swiss Medical Group Regional Sales. Seguros de Vida. Marzo de 2020 hasta marzo de 2021. (Bahía Blanca)</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Especialista en comercialización y asesoramiento de seguros de vida y retiro para empresas y personas.▪ Acompañamiento a clientes en su crecimiento económico estableciendo relaciones de largo plazo, ofreciendo alternativas eficientes de ahorro e inversión. <p>Comisión Nacional de Valores Técnica Profesional en Subgerencia de Mercados. Septiembre de 2019 hasta febrero de 2020. (CABA)</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Cumplimiento de la ley 26.831, referente al Mercado de Capitales y las Normas de la CNV.▪ Regular a los mercados, entidades autorizadas por la CNV con el objeto principal de organizar las operaciones con valores negociables que cuenten con oferta pública.

- Revisión de reglamentos y normativas internas de Mercados y otros sujetos bajo control, de acuerdo a la legislación aplicable
- Dictámenes técnicos de operatoria de mercado en función a la normativa vigente.
- Análisis de la exposición al riesgo mediante un cuidadoso asesoramiento sobre las operaciones de mercado y nuevos productos financieros

Ministerio de Agroindustria de la Nación

Asesora en Economía.

Septiembre de 2016 hasta septiembre de 2019. (CABA)

- Realizar indicadores, informes financieros y de gestión para reportar al Ministro.
- Administrar y controlar partidas presupuestarias a todas las áreas intervinientes del Ministerio de Agroindustria.
- Administración de contratos y recursos humanos.
- Asistencia técnica en proyectos internacionales.
- Funciones organizativas y de coordinación en proyectos estratégicos.
- Compras y Licitaciones.

Provincia Microempresas S.A., Banco Provincia de Buenos Aires.

Ejecutiva Comercial Senior

Marzo de 2011 hasta marzo de 2016. (Bahía Blanca)

- Otorgamiento de microcréditos y créditos, previo análisis económicoambiental de la situación del solicitante y/o comercio en visitas en terreno.
- Confección de refinanciamientos y visita en Terreno para normalización de morosos.
- Manejo de cartera de 480 clientes, saldo de 20 MM. Incluye la gestión y el recupero de cobranzas.
- Comercialización de Microcréditos con meta mensual de colocación de \$900.000.
- Generación de demanda en Terreno y exposiciones en ferias y eventos. Venta telefónica de microcréditos.
- Análisis de informes comerciales. Manejo de la herramienta Veraz einformes deudores de BCRA.
- Planificación comercial local. Estrategia de comercialización y fidelización de clientes.
- Logros: Cumplimiento 100% de metas comerciales durante cinco años consecutivos con un riesgo de 2,8% y una cartera de 480 clientes.
- Premio de excelencia en el año 2014 y 4 medallas de reconocimiento por logros de objetivos mensuales.
- Participación en equipos de trabajo (Balance Scorecard).
- Atención al cliente, con 98% de satisfacción de clientes.

- Educación** **Universidad Nacional del Sur – Bahía Blanca, Buenos Aires.**
Licenciatura en Economía
Julio de 2004 hasta diciembre de 2010.
- Universidad Nacional del Sur – Bahía Blanca, Buenos Aires.**
Diplomatura en Gerenciamiento Empresarial
Abril de 2016 hasta abril de 2017.
- Pontificia Universidad Católica Argentina (UCA)- CABA, Buenos Aires.**
Curso de Posgrado en Marketing
Abril de 2020 hasta diciembre de 2020.
- Universidad Nacional de Tres de Febrero- CABA, Buenos Aires.**
Diplomatura en Industria 4.0
Abril de 2023 hasta diciembre de 2023.
- Idiomas** Nivel avanzado de inglés.
Nivel avanzado de portugués.
- Sistemas** Microsoft Office
Power BI
Java (Básico)
- Información Adicional** Licencia de Conducir Vigente
Disponibilidad para viajar