



BÁRBARA *de la Vega*

- 1125313320
- barbygregorio19@gmail.com
- Av. Corrientes 1438 12 "B"
- <https://www.linkedin.com/in/barbarasdelavega>

PERFIL PROFESIONAL

Soy un profesional con una destacada capacidad organizativa y una amplia trayectoria en diversos sectores. Me distingo por mi compromiso y ética de trabajo, así como por ofrecer un servicio al cliente de alta calidad, resolviendo de manera eficiente cualquier incidencia. Actualmente, busco una nueva oportunidad laboral que me permita seguir desarrollando mi carrera y aportar mis habilidades al crecimiento de la empresa

HABILIDADES

- Organización
- Trato cordial al cliente
- Capacidad de escucha
- Profesionalidad y responsabilidad
- Orientación a objetivos
- Manejo de idiomas

ESTUDIOS SUPERIORES

2015	INSTITUTO EMBELLEZE Maquilladora Profesional
2001 - 2005	SANTA ROSA Gestión y Comercialización

IDIOMAS

ESPAÑOL PORTUGUÉS INGLÉS

EXPERIENCIA LABORAL

Ejecutiva de ventas Volkswagen

DIETRICH
SEP 2024 - ACTUALIDAD

- Identificar y atraer clientes potenciales
- Desarrollar estrategias de ventas
- Atención y soporte al cliente en salón y por vía telefónica
- Cumplimiento de objetivos de ventas establecidos por la empresa mensualmente

Analista de compras y Responsable de Siniestros

RUEDAS LIBERAL
FEB 2023 - FEB 2024

- Selección de proveedores
- Análisis, evaluación y seguimiento económico de los diferentes productos y servicios ofrecidos por la empresa
- Gestión de inventarios
- Negociación con las compañías de seguros
- Coordinación de entrega del producto con el asegurado

Asesora dermoconsultora

PHARMEXX PARA L'OREAL
OCT 2022 - ENE 2023

- Dermoconsultora para Vichy y La Roche Posay
- Asesoramiento personalizado de imagen
- Venta de los productos
- Diagnósticos de piel para personalizar recomendaciones de cuidado facial

Vendedora

JULERIAQUE
SEP 2021 - SEP 2022

- Manejo de caja y procesamiento de transacciones de venta
- Atención a la recepción de mercancías y salida de productos
- Gestión de stock y reposición de productos en estanterías
- Asesoramiento personalizado a clientes de la línea Coty

Responsable de Salón

STUDIO TANIA KOBAYASHI
MAR 2016 - OCT 2018

- Negociación con proveedores para la adquisición de productos
- Limpieza y acondicionamiento del lugar
- Reserva de citas
- Sugerencia y comercialización de productos para el cuidado del cabello
- Atención y servicio al cliente

Analista de compras

CONAE (COMISIÓN NACIONAL DE ACTIVIDADES ESPACIALES)
DIC 2012 - AGO 2016

- Ingeniería de compras proyecto SAOCOM
- Control y planificación de plazos para compras de componentes satelitales
- Evaluación y contratación de nuevos proveedores
- Control del cumplimiento de los plazos de entrega
- Control del presupuesto y verificación de la documentación de las compras realizadas
- Elaboración de análisis de costos y presupuestos para proyectos de compra
- Manejo de sistemas de inventario y control de stock de materiales